

Pracownik działu sprzedaży i telemarketingu

Miejsce pracy: Wrocław
Numer referencyjny: TS2011Q3

Opis stanowiska:

Poszukujemy ambitnych, doświadczonych współpracowników z dużymi aspiracjami, którzy będą towarzyszyć nam w odnoszeniu kolejnych sukcesów.

Do obowiązków osoby zatrudnionej na tym stanowisku będzie należało m.in. :

praca z CRM, wyszukiwanie potencjalnych klientów, prowadzenie baz danych, prowadzenie akcji telemarketingowych i obsługi ofertowo-handlowej pozyskanych klientów.

Wymagania:

Od kandydatów oczekujemy:

- doświadczenia w telemarketingu w firmie prowadzącej sprzedaż urządzeń i usług,
- praktycznej umiejętności wykorzystania w pracy aplikacji CRM oraz MS Office,
- umiejętności pozyskiwania i utrzymywania klientów popartej doświadczeniem w firmie handlowej,
- samodzielności i inicjatywy w realizacji powierzonych zadań oraz umiejętności pracy w zespole
- orientacji na sukces,
- komunikatywności i dużej kultury osobistej,
- wykształcenia minimum średniego.

Oferujemy:

Kandydatom oferujemy:

- zatrudnienie w ramach umowy o pracę w pełnym wymiarze czasu pracy,
- dodatkowe wynagrodzenie prowizyjne,
- pracę w doświadczonym zespole,
- możliwość rozwoju zawodowego,
- atrakcyjne wynagrodzenie i profesjonalne narzędzia pracy,
- profesjonalny system szkoleń,
- dopuszczalna telepraca,
- dopuszczalna umowa agencyjna (dla samo zatrudnionych).

Aplikacje (list motywacyjny i CV ze zdjęciem) prosimy przesyłać pod adres: praca@tomtomwork.pl.

W temacie wiadomości proszę wskazać nazwę stanowiska i nr referencyjny.

Informujemy, że skontaktujemy się z wybranymi kandydatami.

Na aplikacji prosimy o dopisanie klauzuli wyrażającej zgodę na przetwarzanie danych osobowych. "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dn. 29.08.97 roku o Ochronie Danych Osobowych Dz. Ust Nr 133 poz. 883)."